



ドレッシング道外展開

北海道バイオ
インダストリー

抜き)と「大量販売が可能とされる価格の上限以下に収めた」(北海道バ

同社は複数のタマネギドレッシングを手がけておりが、主要な販路は道内に限られ、年間の販売数量は約12万本にとどまる。健康意識の高まりから「今後も新たな製品を投入する余地がある」(佐

渡宏樹社長」とみており、
道外市場を主な収益源と
するビジネスモデルの確
立を目指す。